

Account Manager (m/w/d)

Unser Mandant gehört zu den führenden mittelständischen Unternehmen im Bereich IT-Service & Management mit Sitz in Nürnberg.

Auf Sie wartet ein unbefristeter Arbeitsvertrag, vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten, neuste Technologien, gute Sozialleistungen sowie Weiterbildungsmöglichkeiten.

Wesentliche Aufgaben:

- ✓ Betreuung von Kanzlei- & Firmenkunden von Kontaktaufnahme bis Vertragsabschluss
- ✓ Entwicklung von individuellen Vertriebskonzepten und Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- ✓ Analyse von Marktpotentialen, Vorbereitung von Angeboten und geschickte Verhandlungen mit dem Ziel, dass die Produkte und Managed Services beim Kunden ankommen

Ihr Profil:

- ✓ Studium im IT-Bereich oder BWL (oder vergleichbare Ausbildung)
- ✓ Gute kommunikative Fähigkeiten und lösungsorientierte Persönlichkeit mit professionellem Auftreten
- ✓ Erfahrung im B2B-Vertrieb mit anspruchsvollen Kunden (GF,IT,Controlling,RW)
- ✓ Erfahrung im Finanzbereich und mit DATEV-Anwendungen vorteilhaft
- ✓ Analytische und organisatorische Fähigkeiten sowie soziale Kompetenz
- ✓ Sehr gute Deutsch-/Englischkenntnisse sowie Führerschein vorhanden

Ihr Ansprechpartner:

Silvia Scharff

Tel. 0911/377 09 53

job@snecit-personalberatung.de